

Bienvenido al equipo



Genial contar con tu inmobiliaria en nuestro equipo

Gracias por registrar tu empresa en nuestro sistema, tu perfil ya está creado y puedes verlo en el cuerpo del email que te enviamos.

Ahora, para seguir con tu registro y utilidad en el sitio, hay que completar los siguientes simples pasos:

- 1) Responde el email que te enviamos para certificar que te llegó esta información.

Envía tu Logo en alta calidad, de formato Cuadrado (500px por 500px) en JPG y/o PNG, con fondo Blanco, **para mejorar la visualización de tu inmobiliaria.**

- 2) Comienza con la carga de propiedades.

Apunta tus propiedades

Para comenzar, es necesario que completes el siguiente formulario:

<http://tandempropiedades.com.ar/registro-propiedad/>

Importante:

De no tener buena calidad las fotos (nítidas, claras y enfocadas) y videos, puede que el sistema las rechace.

Este formulario, simplifica el proceso, nuestro equipo seleccionará y cargará los datos necesarios.

Para optimizar tiempo y datos en la carga de tus inmuebles, envía el link en tu página web/portal y/o Ficha de propiedad (PDF).

Alta de la propiedad

Para un alto cierre de ventas, la ficha online debe estar completa.

Tenemos que cuidar el aspecto de la plataforma TANDEM, para ello nuestro equipo te va asesorar/guiar sobre la información faltante .

Una vez aprobada, te enviaremos el link de la ficha en nuestra plataforma TANDEM.

**Recuerda, tienes 5 propiedades PROMOCIONADAS en los primeros meses.
Ver términos y condiciones.**

Comenzamos...

Una vez dada de alta la propiedad, a partir de este momento se encuentra visualizada por los visitantes de la plataforma, también se incluye en nuestro sistema de promoción digital:

Redes sociales, marketing digital, base de datos de compradores, comunidad de inmobiliarios, desarrolladores, entre otros.

Cuando una persona se comunica canalizamos la consulta haciendo un seguimiento hasta lograr un contacto eficiente. Luego coordinamos una reunión entre partes y tú cierras el trato.

Si hay consultas que no podemos responder porque no están en la ficha, recurriremos a tu conocimiento e incorporamos esta información.

Si la persona quiere ver el inmueble, te enviaremos un mensaje para coordinar fecha y hora de realización. Continuando con el proceso de comercialización, te pasaremos los datos del interesado así se comunican.

Nosotros haremos el seguimiento online de esta venta, le consultaremos al usuario resultados de la reunión y que le pareció la propiedad. Para evaluar y reformar la comercialización hasta la concreción de la venta.

Concluida la venta

Es necesario que nos mantengas informado, hay que dar de baja la misma en nuestra plataforma para que las personas no sigan consultando y las estrategias de marketing destinen el tiempo a otras propiedades.

Al informarnos notificaremos al sector administrativo de nuestra empresa para formalizar las condiciones acordadas.

Si la venta la lograste por fuera de la plataforma, es necesario que también nos avises por dicho motivo (ver términos y condiciones).

Qué pasa si no logro concretar la operación

Si no logras cerrar la venta no te preocupes, puede pasar, tu propiedad se seguirá promocionando hasta que la retiremos de la plataforma.

Tenemos un sistema con flujo constante de visitantes, por este motivo es importante la actualización del precio, fotos y el estado de la propiedad.

Seria inoportuno que consulten por una propiedad que ya se vendió y/o las fotos no corresponden, por esto deben informarnos los cambios.

<http://tandempropiedades.com.ar/registro-propiedad/>

Espero de "TI" comentarios.

www.tandempropiedades.com.ar